

Die HOBAS Rohre GmbH ist Teil der HOBAS Gruppe, welche weltweit hochwertige GFK-Rohrsysteme (glasfaserverstärkter Kunststoff) für den Wasser-, Abwassersektor sowie Industrie herstellt und vermarktet.

Wir suchen ab sofort eine/n

Gebietsverkaufsleiter/in für die Region Bayern und Baden-Württemberg

Gebietsverkaufsleiter/in für die Region Nordrhein-Westfalen

Vom Homeoffice aus analysieren Sie das Vertriebsgebiet und ermitteln neue Absatzmöglichkeiten. Zu Ihren Aufgaben gehören die Projekterarbeitung/-verfolgung, eine qualifizierte technische Beratung, die Präsentation des Unternehmens auf Messen, etc.

Sie weisen vor:

- eine technische Ausbildung; möglichst Ingenieur oder eine vergleichbare Qualifikation
- alternativ eine kaufmännische Ausbildung mit sehr hohem technischen Verständnis im betreffenden Bereich
- möglichst mehrjährige Erfahrung im Vertrieb; vorzugsweise von Bauprodukten

Wir bieten Ihnen:

- die Einarbeitung und Schulung in die technische Thematik
- eine der Qualifikation und des Aufgabenbereiches angepasste feste Vergütung
- eine erfolgsabhängige Provision
- technisch hochwertige Kommunikationsmittel für Ihre Reisetätigkeit und Ihr Homeoffice
- ein Firmenfahrzeug der Mittelklasse

Sollten Sie sich angesprochen fühlen, senden Sie bitte Ihre Unterlagen schriftlich mit Ihrer Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit an unten stehende Adresse.

HOBAS Rohre GmbH

Personalabteilung | Gewerbepark 1/Hellfeld | 17034 Neubrandenburg